

Pajottenlander is sinds 1987 een toonaangevende Belgische producent van biologische producten. Ons assortiment omvat fruitsappen, groentesappen en enkele fruitbereidingen voor de eindverbruiker. Bij Pajottenlander werken we met biologische producten waarvan de kwaliteit primeert, we werken zo ecologisch mogelijk en leggen de focus op sociaal eerlijk ondernemen.

Om ons verhaal met veel liefde verder te vertellen en om onze producten op de kaart te zetten in België, zijn wij op zoek naar een:

Accountmanager On Trade – Regio West- en Oost-Vlaanderen

Durf jij op mensen af te stappen en hen te overtuigen? Vind je het leuk om op pad te gaan en krijg je energie van mensen overtuigen? Dan is dit echt iets voor jou!

Functiebeschrijving:

- Je bezoekt een gevarieerd en hoogwaardig cliënteel in gans West- en Oost-Vlaanderen: de focus ligt op high-end speciaalzaken zoals delicatessenzaken, slagerijen, bakkerijen, drankenhandels en horecazaken om ervoor te zorgen dat FRUJI, Pajottenlander en Nova letterlijk en figuurlijk op de kaart gezet wordt in België. Je volgt deze klanten op en zorgt ervoor dat jij het vertrouwde aanspreekpunt bent voor hen.
- Je ondersteunt de klanten door hen te voorzien van informatie en promomateriaal en zorgt ervoor dat onze merken op een premium manier zichtbaar zijn voor de consument.
- Je brengt jouw enthousiasme rond onze merken en gezonde, 100% biologische producten over op de klanten en consumenten.
- Je bouwt de merken uit binnen jouw regio door initiatieven te nemen (aanwezigheid op events, marketing opportuniteiten detecteren in overleg met de marketing manager...)

Profiel:

- Je spreekt vlot Nederlands en Frans.
- Je bent commercieel ingesteld en vindt het leuk om mensen te overtuigen.
- Je hebt een liefde voor gezonde en biologische voeding.
- Je bent jong (van geest) en jouw glas is altijd halfvol.
- Je bent in staat om mensen mee te nemen in je verhaal.
- Je hebt bij voorkeur al ervaring in de voedings- of drankensector/FMCG.

We zijn op zoek naar iemand met passie, die gelooft in ons verhaal en onze producten en die gebeten is door sales en marketing.

Aanbod:

- Een uitdagende en afwisselende job in een boeiende sector
- Volledige vrijheid om je uit te leven
- Full time
- Mooie verloning volgens je kennis en ervaring, waarbij goeie resultaten beloond worden
- Bedrijfswagen, PC, GSM.

We zoeken iemand om te starten in januari 2026.

Zie jij dit wel zitten of heb je nog meer vragen?

Je kan je kandidatuur richten aan work@pajottenlander.be